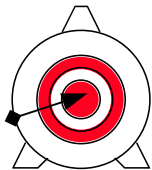


## Stage : Manager vos commerciaux

### Objectifs



Au terme de cette formation de 2 jours, vous serez capables d'accompagner efficacement vos commerciaux sédentaires et itinérants dans la réalisation de leur mission et l'atteinte de leurs objectifs.

### Contenu

#### Principes du Management des commerciaux

Accompagner pour la réussite de la stratégie commerciale

3 axes d'orientation de l'accompagnement

Qui accompagner avec quels objectifs

Former, évaluer les compétences et les performances des vendeurs

Comment nourrir la motivation des commerciaux

Assurer le suivi, contrôler, soutenir, encourager, féliciter

#### Les outils de l'accompagnement

Des missions claires, une bonne définition des compétences

Ne méthodologie rigoureuse :

Des critères d'évaluation, des grilles d'évaluation

Des tableaux de suivi individuels / collectifs / des tableaux de bord

#### Accompagner les vendeurs sédentaires

#### Accompagner les vendeurs itinérants

Quel soutien apporter

La préparation de la visite accompagnée

Le déroulement de l'entretien lors d'une visite accompagnée

Le débriefing

#### Résoudre quelques problématiques propres aux commerciaux

Comment faire face à la démotivation

Le manque d'organisation

Le manque de résultats

La confusion des missions

### Méthodes pédagogiques

Apports théoriques, exercices d'application, entraînement, supervision de projets (études de cas)

### Public

Dirigeants, cadres, managers commerciaux, responsables d'agences

### Tarif

Tarif inter entreprise : prix par personne 900,00 euros HT

Tarif intra : 3 000,00 euros pour 2 journées

### Animateur

Un des formateurs du Cabinet Coheliance, spécialiste du management commercial

### Organisation

2 journées consécutives

Nous accueillons de 6 personnes à 10 personnes par session.

### Dates et lieu

Coheliance 170, avenue Jean Jaurès 21000 DIJON

Ce stage peut être organisé en session intra entreprise

### Inscription

Sur le site : [www.coheliance.com](http://www.coheliance.com)

### Contact

Christiane DELACRE 03 80 52 11 22

Patrice FOSSET 06 86 96 30 44

